

Bemötande:**Fullmäktigemotion om att Kervo Energi ska erbjuda skäliga elenergi priser (5.9.2022)**

Fullmäktigemotionen om Kervo Energi är förstäelig med tanke på den rådande energikrisen. Kervo Energi delar oron över de höjda elpriserna, men vi vill betona att företaget redan innan denna fullmäktigemotion lämnades in har vidtagit åtgärder på eget initiativ och i enlighet med företagets verksamhetsprinciper för att mildra effekterna av de kraftigt ökade kostnaderna för kunderna.

Kervo Energi omvandlade alla traditionella tillsvidareavtal med fast elpris till Kvartalsavtal redan i början av juli. Orsaken till att vi ändrade vår tillsvidareprodukt till en kvartalsprodukt var att vi under våren, när energivärlden förändrades drastiskt, insåg att vi skulle ha varit tvungna att kraftigt höja priset på den dåvarande produkten under hösten, kanske till och med varje vecka, eller att prissätta höjningen på förhand för att motsvara våra ständigt ökande elanskaffningskostnader. Eftersom prissättningen till följd av energikrisen blev omöjlig beslutade vi att slopa tillsvidareprodukten och flytta över våra kunder till kvartalsavtal där vi har ett fast elpris i perioder om tre månader, och där vi bättre kan utnyttja derivatmarknaden till förmån för kunden. Vi insåg naturligtvis att priset under vintersäsongen är högt i denna modell, men den reagerar snabbt på om priset sjunker inför kommande kvartal vilket direkt gynnar kunden. På grund av lagstiftningen var vi tvungna att fastställa priset för det sista kvartalet redan i slutet av augusti då marknadspriset fortsatte att stiga. Samtidigt funderade vi på hur vi skulle kunna hjälpa våra kunder i Sibbo och Kervo i denna situation och bestämde oss för att erbjuda våra kunder en lokalelprodukt. Det är ett traditionellt tvåårigt avtal med ett fast elpris där kunderna kan utnyttja de billiga nattimmarna. Produkten innehåller just den profilen som alla finländare bör ta hänsyn till och utnyttja maximalt när risken för kärva tider och elbrist är stor. Samtidigt jämnade vi ut kostnaderna för elanskaffningen under en period på två år varvid vi som företag bär kostnaden för den kommande vinterns extrempriiser med en avtalsenlig förlust, och på så sätt jämnar ut toppen av kundernas elräkningskostnader under de kommande två år. Här utnyttjade vi också vår produktion och kunde därmed stabilisera prisnivån avsevärt. Efter lanseringen av lokalelprodukten kunde vi fortfarande justera priserna nedåt eftersom marknadspriserna sjönk något efter lanseringen, och vi erbjöd denna fördel även till alla våra kunder som redan hade tecknat ett lokalelavtal. Samtidigt kunde vi också justera elpriset i kvartalelavtalet lite nedåt för årets sista avgiftsperiod (1.10–31.12) till förmån för våra kunder.

Priset på lokalel är för närvarande bland de lägsta som en kund i Sibbo eller Kervo kan få på marknaden. Särskilt genom att i mån av möjlighet styra elbelastningen till natten kan man bidra till att sänka det genomsnittliga elpriset. Till exempel en kund som har tecknat ett lokalelavtal och kan styra sin elförbrukning till nattimmarna så att förbrukningen är jämnt fördelad mellan dag och natt (50 %–50 %) betalar det genomsnittliga avtalspriset på 20,95 cent/kWh, vilket för närvarande är mycket lågt i förhållande till de avtal som erbjuds.



Kervo Energi är visserligen också ett produktionsföretag, men produktionens andel av försäljningsvolymen är endast cirka en femtedel. När det gäller försäljningspriserna är vi därför till stor del beroende av marknadspriset på el, och vi köper el som säljs till våra kunder på en derivatbörss och prissätter våra produkter därefter. Såsom redan nämnts ovan har vi emellertid, när det gäller lokalel, gjort så att vi graderar vår produktion i syfte att skydda vår försäljning i stället för att tillämpa det maximala marknadspriset för produktionsandelen. Vi har med andra ord redan överfört fördelarna med produktionen direkt till våra kunder. Detta gjorde det möjligt för oss att sänka och stabilisera priset på lokalel fram till början av oktober till den nuvarande prisnivån för våra kunder. Vi har också kraftigt begränsat försäljningen utanför vårt eget verksamhetsområde.

När man granskar elräkningens slutsumma är det också värt att komma ihåg att våra kunder, som också köper sin konkurrensutsatta el från oss, kommer att se tre olika komponenter på elräkningen och slutsumman är det totala eurobeloppet av följande: elenergi, elöverföring och skatter. När vi nu talar om ökningen av elpriset är det inte det totala beloppet på elräkningen som ökar, utan endast den andel av elenergin som är knuten till elmarknaden, och som är beroende av kundens nuvarande avtal och avtalets längd.

För att hjälpa våra kunder med eventuella betalningssvårigheter när det gäller vinterförbrukningen kommer vi också att underlätta vår betalningstidspraxis och vid behov avtala om längre betalningstider beroende på kundens situation. Vi informerar också våra kunder om de verktyg för social kreditgivning som våra ägare erbjuder och hänvisar dem vid behov att ansöka om stöd hos FPA. Dessutom kommer vi naturligtvis att utnyttja alla de understöd som staten beslutar om att genomföra via energibolagen, såsom den sänkta momssatsen, till förmån för våra kunder.

Energikrisen orsakar för närvarande stor oro och omfattande åtgärder i hela Europa, och särskilt Centraleuropa står inför en enorm kris när det gäller energipriser och tillgång till energi. Detta kräver snabba beslut på europeisk nivå, som också kan medföra betydande återverkningar för oss. Dessutom kan snabba nationella åtgärder för att råda bot på situationen i värsta fall leda till en ny snedvridning av situationen. Vi följer noggrant med beslutsprocessen och försöker kontinuerligt utvärdera dess inverkan på vår verksamhet och våra kunder. I vilket fall som helst är risknivåerna på energimarknaden för närvarande betydligt högre än någonsin tidigare, och det är viktigt att företaget och kunderna i området inser detta.

